



契約社員（営業職）アンケート 2026

契約社員から 広がるキャリア

86名の声から見た、
リアルな成長とキャリアパス

数字で見る、一休の契約社員

86名の声から見えた3つの事実

86名

回答者数

在籍者の約半数が匿名で回答

47.1%

前職「接客/販売」

未経験からの挑戦が主流

81.4%

キャリアに「役立つ」

経験が次のキャリアの武器に

66.3%

総合満足度「満足以上」

不満寄りは6.7%のみ

01 成長

実務を通じた圧倒的なスキルアップ

02 裁量

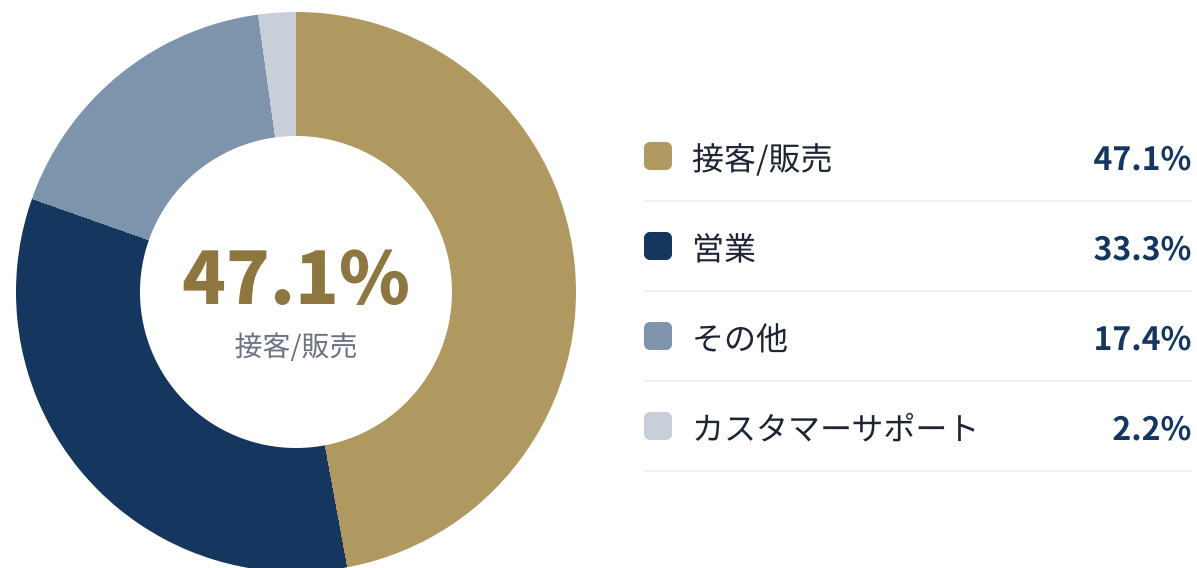
年齢や社歴に関わらないフラットな
挑戦環境

03 キャリア

契約社員という枠を超えた、その後の
キャリア展開

未経験から挑戦できる：前職の内訳

47.1%（前職は「接客/販売」がトップ）



47.1%

前職は「接客/販売」がトップ

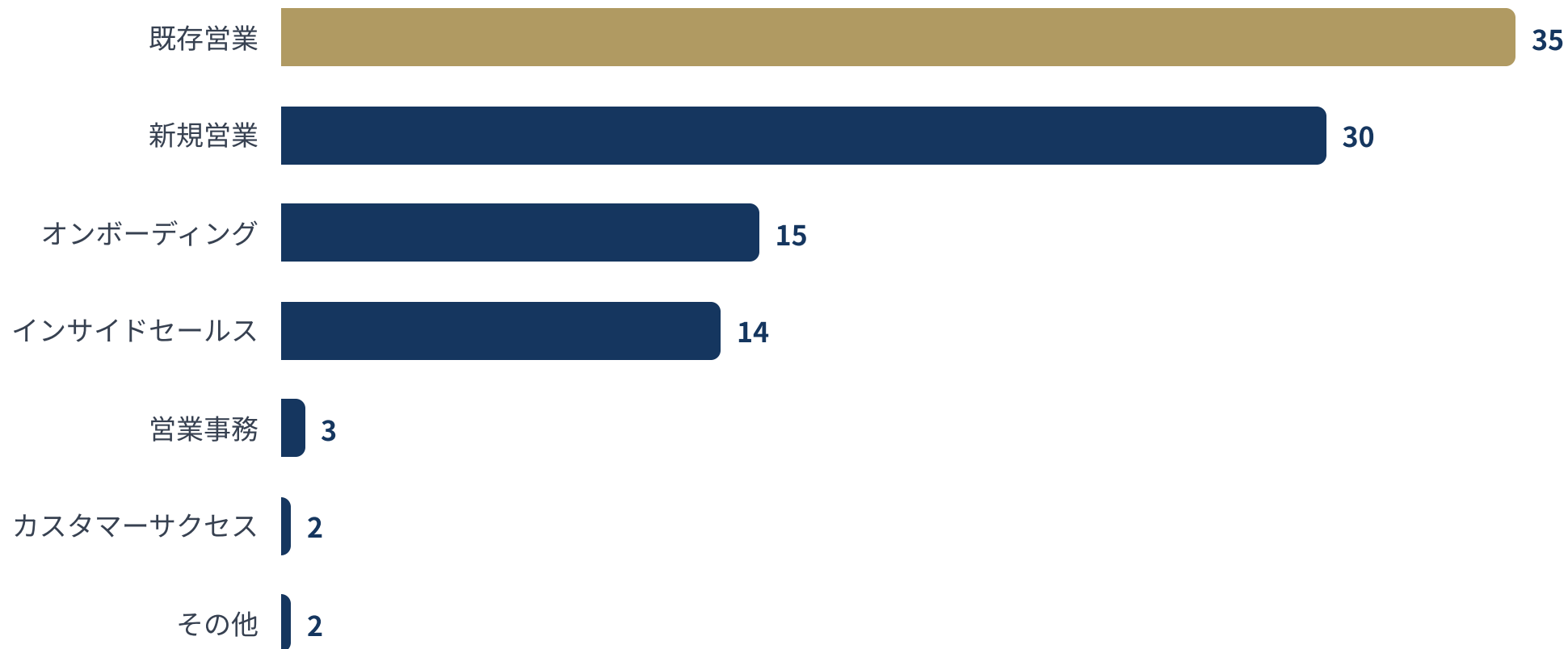
一休の契約社員は、様々な経歴を持つメンバーが活躍しています。アンケート結果によると、前職のトップは「接客/販売」で全体の約半数を占めました。

次いで「営業（33.3%）」「その他（17.4%）」「カスタマーサポート（2.2%）」など、多様な業界からジョインしています。

未経験からでも挑戦し、成長できる環境が整っています。

回答者プロフィール：現在の職種

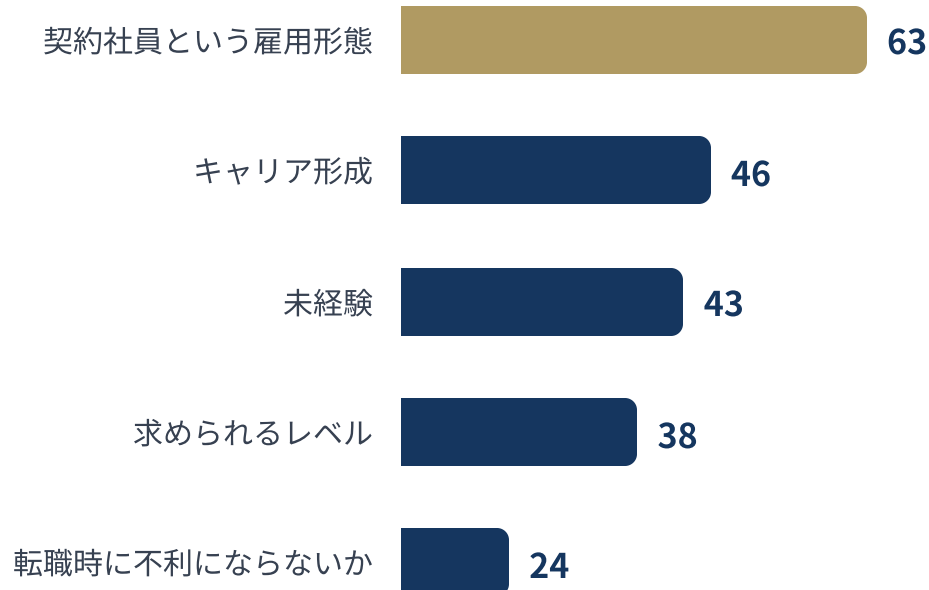
多様なバックグラウンドを持つメンバーが、様々なポジションで活躍しています



入社前の不安は、みんな同じ

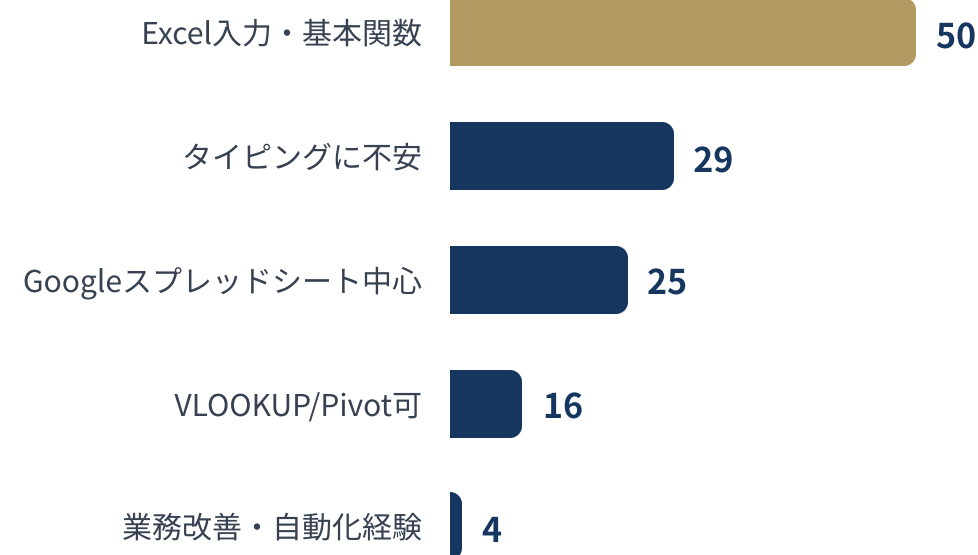
多くの人が、あなたと同じような不安を抱えて入社しています

入社前に感じていた不安



入社前は「雇用形態」に不安を感じていた人が最も多くいます

入社前のPCスキル

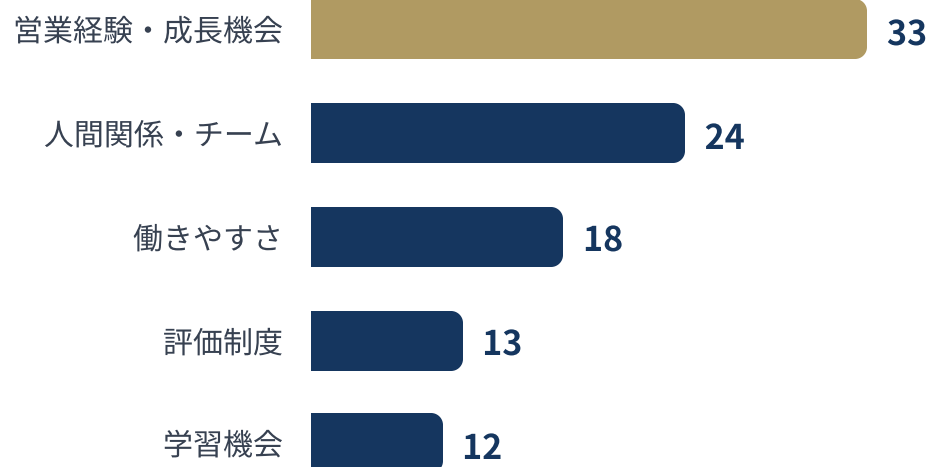


入社時は基本的なPC操作ができれば十分。大切なのは、そこからキャッチアップしていく姿勢です。

入社後のリアル：良かったこと・大変だったこと

魅力も厳しさも、メンバーの本音をそのままお伝えします

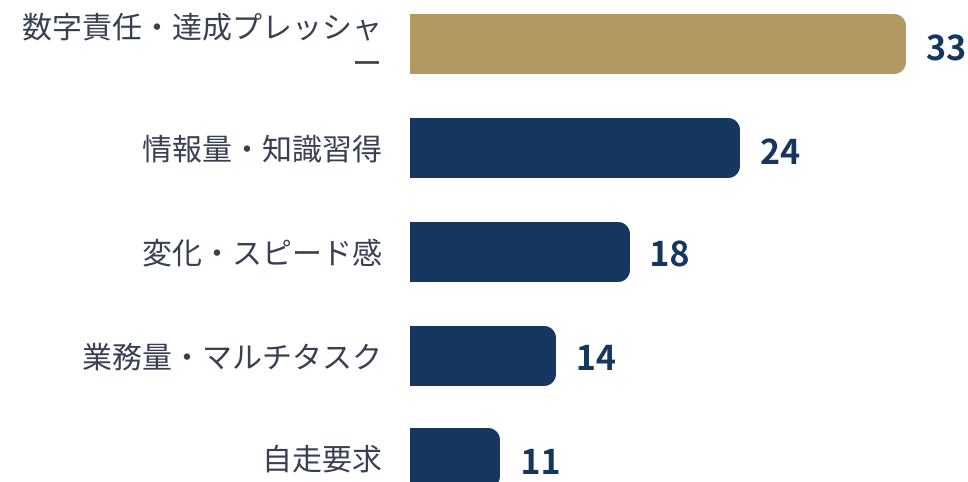
入社して良かったこと



- 契約社員でも正社員と同等の大きな裁量がある
- チーム間の壁がなく、協働しやすいフラットな組織

「結果を出せば正当に評価される、非常にフラットな環境がモチベーションに繋がりました。」

入社して大変だったこと



- 事業のスピード感が非常に速く、キャッチアップが必須
- 指示待ちではなく、常に自走と主体性が期待される

「インプットすべき情報量が桁違いで、最初の数ヶ月はキャッチアップに必死でした。」

成長できる環境：働き方の実態

契約社員でも、正社員と同等のフィールドで挑戦できます

01

成長環境

フィードバックが日常的に飛び交う。徹底した顧客志向と提案型の営業経験

「顧客の課題を深掘りする力がつきました。」

02

大きな裁量

自ら手を挙げれば仕事を任される。自ら考え、実行に移すオーナーシップを推奨

「自ら提案し、実行できる環境が魅力です。」

03

チームでの協働

個人プレーではなく、チームで目標を追う

「一人で悩むことはありません。チーム全体で目標に向かうサポート体制が手厚いです。」

04

データドリブン

すべての施策の根拠にデータを用いる。感覚ではなく、数値に基づく論理的な課題解決

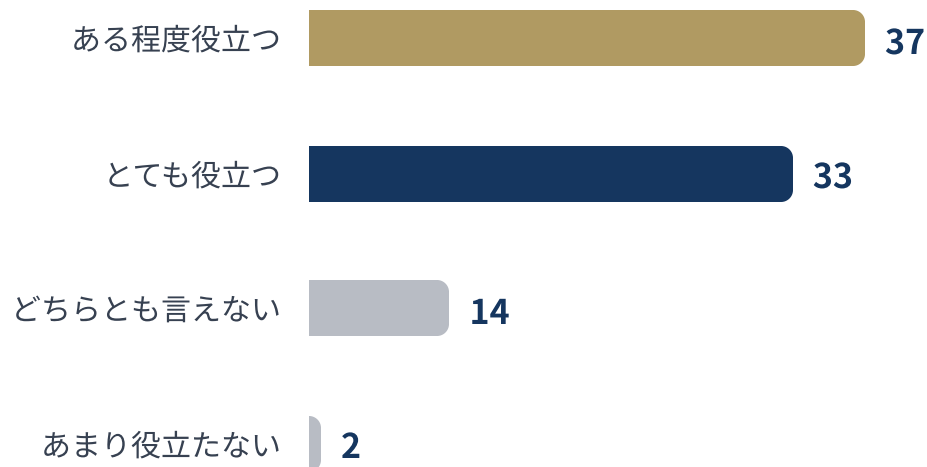
「データを見て仮説を立てる習慣が身につきました。」

この経験は、今後のキャリアに活かせるか？

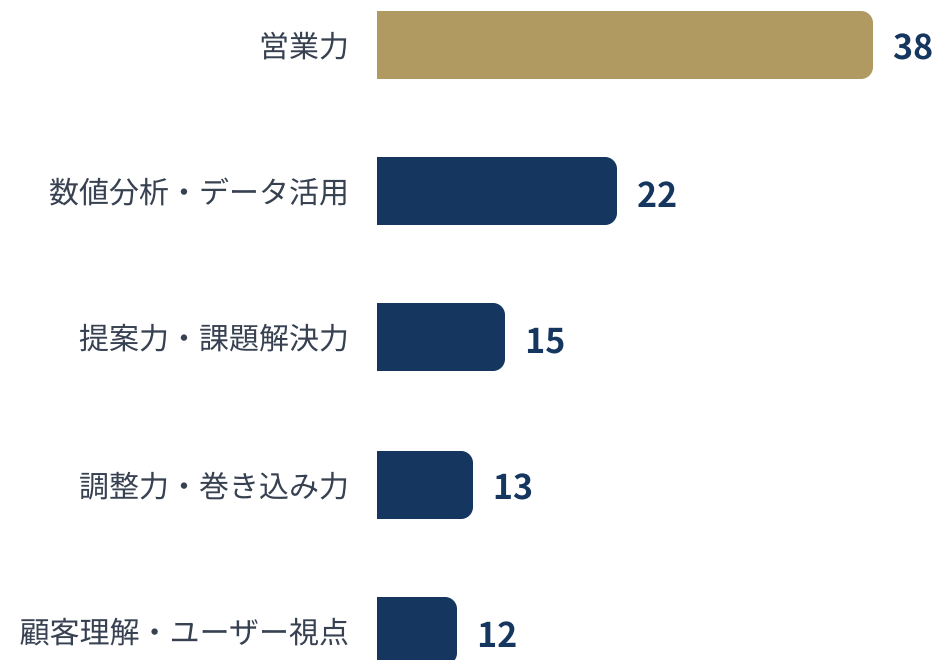
身につくのは、業界が変わっても通用するポータブルスキル

81.4%

が「役立つ」と回答



次のキャリアに活かせる具体的なスキル



Before & After : スキルの変化

入社前

- ✓ 基本的なPCスキルのみ
- ✓ 属人的・感覚的な営業経験
- ✓ データ分析への漠然とした不安
- ✓ 指示待ちになりがちなスタンス



現在

- ✓ 数値と論理に基づく高度な営業力
- ✓ データドリブンな意思決定
- ✓ AIやツールを活用した業務改善スキル
- ✓ 自ら課題を見つけ解決する自走力

「論理的な提案力は、業界が変わっても確実に通用する武器になりました。」

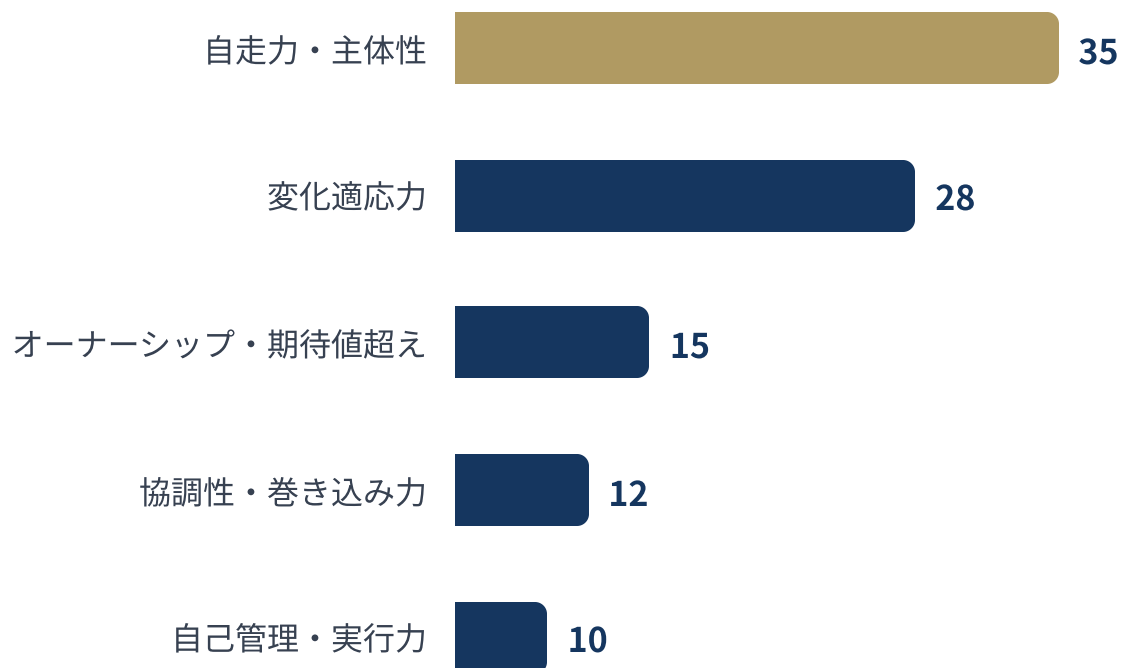
「データ分析の基礎体力がついたことで、企画職へのキャリアパスが見えました。」

「社内外のステークホルダーを巻き込んでプロジェクトを推進する力が養われました。」

この環境に向いている人

活躍しているメンバーに共通する5つの特徴

活躍しているメンバーの特徴



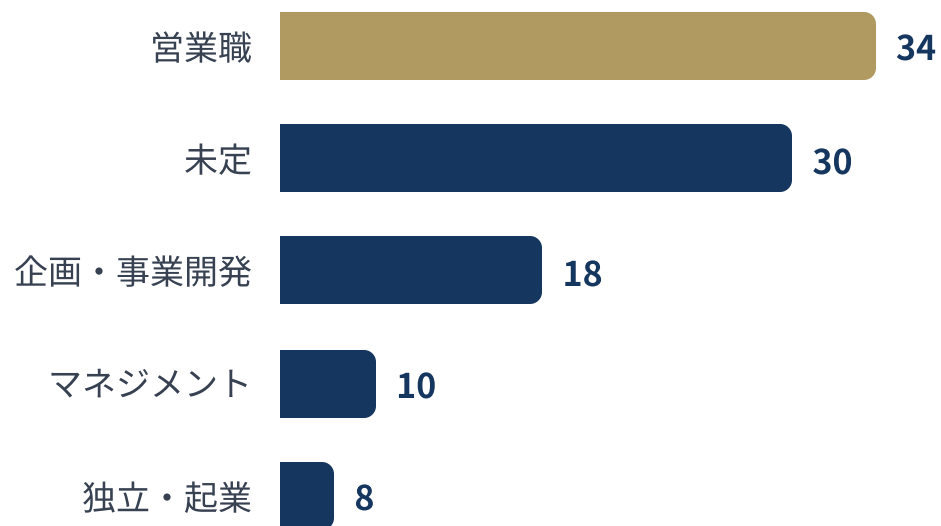
マニュアル通りではなく、**自ら考えてプロセスを作っていける人**が伸びます。

会社の変化スピードが速いため、**過去のやり方に固執せず柔軟に変わる人**が向いています。

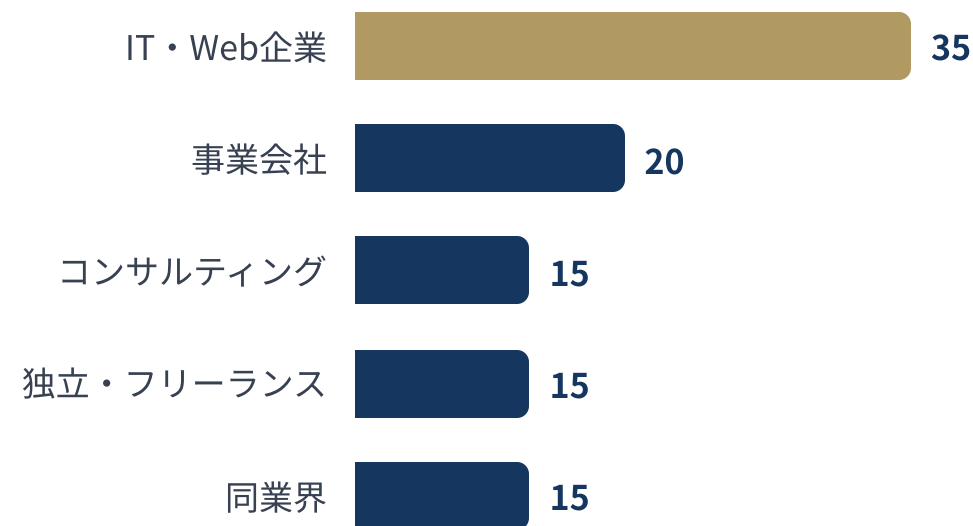
メンバーが描く将来のキャリア

ここでの経験を糧に、様々なフィールドへステップアップしています

卒業後に挑戦したい職種



卒業メンバーの次のステージ



営業のプロフェッショナルを目指す層に加え、ここで得たデータ分析や事業視点を活かし、企画・マネジメント・起業へとキャリアチェンジを見据える層も多数存在します。

総合満足度と、働くメンバーからの推薦コメント

総合満足度

66.3%

が「満足以上」と回答

満足以上



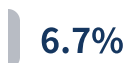
66.3%

普通



27.0%

不満寄り



6.7%

「成長意欲が高い人には最高の環境です。自分が望むだけ挑戦させてくれます。」

「契約社員という枠組みを一切感じさせない、フラットでフェアな文化があります。」

「ここで得た裁量と経験は、確実に自分の市場価値を一段上に引き上げてくれました。」

「優秀なメンバーと共に働き、刺激を受け続ける毎日でした。」

「苦勞も多いですが、その分だけ本物の実力がつく場所だと胸を張って言えます。」

契約社員は、 キャリアの スタート地点。

あなたの挑戦をお待ちしています。

公式noteはこちら



note.com/ikyu_com